

Netzwerken – Wie Sie im Business mehr erreichen

Welche Netzwerke sind für Sie persönlich hilfreich? Wie bauen Sie Ihr Netzwerk auf und gewinnen die relevanten Kontakte? Wie pflegen Sie die Kontakte und ziehen einen produktiven Nutzen daraus? Aber auch ganz praxisnah: Wie stellen Sie sich wirksam vor und kommen ins Gespräch? Denn erfolgreich Netzwerken heißt, sich bekannt machen, andere Menschen kennenlernen und das eigene Ziel dabei nicht aus den Augen verlieren. In diesem Workshop arbeiten wir gemeinsam an diesen Fragen und entwickeln individuelle Lösungsansätze, wie Sie ein gutes Netzwerk aufbauen, sich strategisch richtig ausrichten und wie Sie dies in der Praxis mit Leichtigkeit umsetzen können.

Inhalte

- Wie kann ich Networking für mich nutzen:
 - Chancen erkennen
 - Anwendungsbereiche erkennen und Zusammenhänge verstehen
- Networking-Strategie - Kontakte aufbauen und pflegen
 - Klare Planung – Ziele setzen
 - Wege zur individuellen Strategie
 - Systematisches Vorgehen: Leads identifizieren, gewinnen und pflegen
 - Über den Umfang der Netzwerke
 - So werden Kontakte zum Beziehungsnetzwerk
- Networking-Technik - vom Small-Talk zum Business-Talk:
 - Techniken wirkungsvoller Kommunikation
 - Themen und Techniken für einen geschickten Einstieg ins Gespräch
 - Die wirksame Vorstellung
 - Validitätsprüfung
 - Themenwechsel und Einwände
 - Gespräche wertschätzend beenden und nachfassen
 - Netzwerk-Etikette
 - Tools und Netzwerke kennen und bewerten

Termin für das offene Seminar

Das nächste Präsenzseminar findet am 01. Juni 2023 von 9.00 -17.00 Uhr in der Nähe von Köln statt.

Preis

Die Teilnahmegebühr beträgt 490,00 € zzgl. MwSt. Darin enthalten ist die Seminargebühr, Pausensnacks, Mittagessen, Pausengetränke, Teilnehmerunterlagen und ein Zertifikat.

Methoden

Trainerinput, Erfahrungsaustausch, Reflexion, Strategie, Praxisbeispiele der Teilnehmer

Zielgruppe

Menschen, die Netzwerken als Chance für Beruf und Karriere, Zusammenarbeit im Unternehmen, effizientere Projektarbeit, im Selbstmarketing, im Vertrieb optimieren möchten.

Gerne führen wir das Seminar auch in Ihrem Unternehmen als Präsenz oder Online-Training durch. Wir freuen uns auf Ihre Anfrage.

Hinweis zu Cookies

Unsere Webseite verwendet Cookies. Diese haben zwei Funktionen: Zum einen sind sie erforderlich für die grundlegende Funktionalität unserer Website. Zum anderen können wir mit Hilfe der Cookies unsere Inhalte für Sie immer weiter verbessern. Hierzu werden pseudonymisierte Daten von Website-Besuchern gesammelt und ausgewertet. Das Einverständnis in die Verwendung der Cookies können Sie jederzeit widerrufen. Weitere Informationen zu Cookies auf dieser Website finden Sie in unserer [Datenschutzerklärung](#) und zu uns im [Impressum](#).

Einstellungen

Erforderlich

Zustimmung

Diese Cookies werden für eine reibungslose Funktion unserer Website benötigt.

Name	Zweck	Ablauf	Typ	Anbieter
CookieConsent	Speichert Ihre Einwilligung zur Verwendung von Cookies.	1 Jahr	HTML	Website

Google Analytics

Zustimmung

group.mygroup.desc

Name	Zweck	Ablauf	Typ	Anbieter
_ga	Wird verwendet, um Benutzer zu unterscheiden.	2 Jahre	HTML	Google
_gat	Wird zum Drosseln der Anfragerate verwendet.	1 Tag	HTML	Google

Name	Zweck	Ablauf	Typ	Anbieter
_gid	Wird verwendet, um Benutzer zu unterscheiden.	1 Tag	HTML	Google
ga container- id-	Speichert den aktuellen Sessionstatus.	2 Jahre	HTML	Google
gac property- id-	Enthält Informationen zu Kampagnen für den Benutzer. Wenn Sie Ihr Google Analytics- und Ihr Google Ads Konto verknüpft haben, werden Elemente zur Effizienzmessung dieses Cookie lesen, sofern Sie dies nicht deaktivieren.	3 Monate	HTML	Google

Alle Cookies
ablehnen

Alle Cookies akzeptieren