

## Die 12 Geschworenen - Überzeugen, Gewinnen, Führen

Der Film „Die 12 Geschworenen“ mit Henry Fonda ist ein Paradebeispiel dafür, wie eine einzelne Person eine Gruppe von 11 Personen mit gegenteiliger Meinung nur mit unerschütterlicher Überzeugungskraft und geschickten psychologischen Mitteln auf ihre Seite zieht. Diese brillante strategische und souveräne Überzeugungs- und Motivationsfähigkeit wird analysiert und in Rollenspielen trainiert.

Sie erleben ein außergewöhnliches und effektives Seminar mit nachhaltiger Transferwirkung. Schritt für Schritt werden Sie durch eine aufbauende Szenerie geführt – mit Begleitung von Filmsequenzen, die schließlich in eine Situation führen, bei der alle in einem Boot sitzen und nicht überredet, sondern überzeugt sind.

### Inhalte

- Die Macht der Souveränität und der richtigen Distanz als Führungskraft
- Fragetechniken und Gegenfragen: Wie Sie es schaffen, auch festgefahrene Meinungen zu revidieren
- Die Kunst der geschickten Kommunikation: Körpersprachliche Signale erkennen und deuten
- Sieben Gesetze der Beeinflussung: psychologische Reflexe nutzen
- Der Zyklus Verhinderer / Opfer / Beobachter / Beweger: Woran Sie erkennen, wo Ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter z. Zt. stehen – wie Sie möglichst viele auf den Weg zum Beweger bringen
- Vorurteile erkennen und Überzeugungsblockaden "knacken"

### Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte, die ihre tägliche Überzeugungsarbeit noch professioneller leisten wollen.

### Methoden

Hintergrundmodelle, Filmanalyse, Gruppenarbeit, Abstimmungsrunden, Trainerinput